

Утверждено  
Наблюдательным советом  
«29» ноября 2024 года

## ООО «O'ZENGSANLOYIHA»

### БИЗНЕС-ПЛАН

Деятельности предприятия на 2025

Ташкент – 2024 г.

# **Оглавление**

## **1. ЦЕЛЬ ПРОЕКТА**

## **2. ИНИЦИАТОРЫ ПРОЕКТА**

- 2.1 Реквизиты, статус, структура
- 2.2. История предприятия
- 2.3. Общие сведения о предприятии
- 2.4. Организационная структура предприятия
- 2.5. Потенциал существующий и прогнозируемый
- 2.6 Экономические и финансовые показатели. Деловая репутация.

## **3. СТРАТЕГИЯ ПРОЕКТА**

## **3. РЫНОК ПРОЕКТНЫХ УСЛУГ И КОНЦЕПЦИЯ МАРКЕТИНГА**

- 3.1. Оценка рынка текстильных проектов. Переработка хлопка
- 3.2. Перспективы развития рынка проектных услуг.

## **4. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН**

- 4.1. Доходы
- 4.2. План продаж

## **5. ИЗДЕРЖКИ**

- 5.1. Фонд оплаты труда
  - 5.1.1. Нормативы заработной платы
  - 5.1.2. Издержки на оплату труда
- 5.2. Коммунальные услуги
- 5.3. Производственная себестоимость
- 5.4. Расходы периода
- 5.5. Прочие операционные издержки

## **6. ФИНАНСОВЫЕ РЕЗУЛЬТАТЫ**

- 6.1. Прогноз по прибылям и убыткам
- 6.2. Прогноз по потокам наличности
- 6.3. Рабочий капитал
- 6.4. Прогноз по балансу
- 6.1. Прогнозируемый отчет

## **7. ВЫВОДЫ.**

## **ЦЕЛЬ ПРОЕКТА**

**Целью настоящего бизнес-плана** является разработка прогноза основных социально-экономических показателей деятельности на 2025 год.

При разработке бизнес-плана авторы исходили из того, что полученные результаты служат для определения границ и ориентиров, обеспечивающих нормальную работу предприятия в настоящем и необходимое техническое развитие в ближайшей перспективе.

В этой связи за предприятием сохраняется безусловное право корректировать отдельные статьи расходов, а также включать новые направления. В особой степени это касается статей затрат на оплату труда, являющихся основной статьей производственных издержек.

В бизнес-план заложен достаточно консервативный подход к нормативам их формирования, поэтому расчетный уровень следует воспринимать лишь как **минимально допустимый**. Для дальнейшего привлечения новых перспективных кадров и закрепления имеющегося персонала необходимо будет повысить уровень оплаты труда и обеспечить в этих вопросах более дифференцированный подход за счет увеличения разовых выплат, в частности, по итогам работы за год, и совершенствования системы материального поощрения.

Все расчеты основывались на экстраполировании сложившихся тенденций и соотношений, а также учитывалась необходимость осуществления ряда организационных мероприятий.

## 2. Сведения о предприятии

### *2.1. Реквизиты, статус, структура*

<b>Наименование предприятия</b>	<b>Институт “O’ZENGSANLOYIHA”</b>
<b>Организационно-правовая форма</b>	Общество с ограниченной ответственностью
<b>Адрес предприятия</b>	: г.Ташкент, ул. Шахрисабз,85,
<b>Банковские реквизиты предприятия</b>	P/c 20208000200101223001 в АТИБ Яккасарайский филиал ИПОТЕКА банка код 01017, <b>ИНН – 200547516</b> <b>ОКОНХ 66000</b>
<b>Директор</b> <b>Главный бухгалтер</b>	Рузметов Худойназар Ибрагимович Тактарова Ирина Валерьевна
<b>Телефон</b> <b>Факс</b>	71 – 233-16-04

Общество с ограниченной ответственностью «O’ZENGSANLOYIHA» зарегистрировано решением Хокима Яшнабадского района № 07-00074 от 14.02.2008г. (последняя редакция), перерегистрация проведена в связи с увеличением уставного фонда №07-000274 от 12.09.2013г.

**Уставной фонд** Общества составляет 159 878 401 сум и на сегодняшний день сформирован полностью

#### **Участники :**

Государство, в лице Агентства по управлению государственными активами – 94,86% или 151 664 593 сум.

Физические лица, граждане Республики Узбекистан:- 5,14% или 8 213 808 сум.

**Основным видом** деятельности института является разработка проектно-сметной документации для объектов хлопкоочистительной, текстильной и легкой промышленности.

#### **Административно-управленческий персонал предприятия:**

Оперативное руководство предприятием осуществляется **Директор – Рузметов Худойназар Ибрагимович** 1960 года рождения, образование высшее окончил Ташкентский институт текстильной и легкой промышленности по специальности инженер-механик. Опыт работы:

- 1987-1989 –«Узагростройиндустрия» - инженер производственного отдела
- 1989-1991 – Главное управление комплектации «Узагрострой» - начальник отдела
- 1991-1994 – Республиканской трест стройматериалов – главный инженер
- 1994-1998 –«Узагрокурилишиндустрия» - заместитель председателя правления
- 1998-2014 – Республиканское производственно строительное объединение «Саноат Хизмат» - 1-й зам председателя, председатель правления
- Октябрь 2014 года – Директор института “O’ZENGSANLOYIHA”

**Главный бухгалтер – Токтарова Ирина Валерьевна** 1965 года рождения, образование высшее, окончила Ташкентский институт народного хозяйства по специальности «Планирование народного хозяйства». В Институте работает с 1983 года. В 2014 году назначена главным бухгалтером.

## **2.2. История предприятия**

Предприятие было создано в 1937 г специально для проектирования предприятий текстильной промышленности. В это время в системе наркомата легкой промышленности бывшего СССР создавалась разветвленная сеть специализированных институтов по проектированию предприятий легкой промышленности. Эти институты получили общую аббревиатуру «ГПИ» (Государственный институт по проектированию) и порядковые номера (ГПИ-1, ГПИ-2 и т.д.). Они были дислоцированы во многих республиках, и каждый из них специализировался в определенной отрасли. Так, ГПИ-1 размещался в Москве и являлся головным институтом, определяющим техническую политику в отрасли, ГПИ-5 – в Киеве и специализировался на проектировании предприятий обувной промышленности и т.д. В Ташкенте размещался институт ГПИ-4. Этот институт являлся одним из ведущих по своему инженерному потенциалу не только в Узбекистане, но и в СССР. Так, она одним из первых в стране и первым в Узбекистане стал разрабатывать и осваивать автоматизированный расчет стоимости строительства. Был сформирован коллектив высококвалифицированных инженеров различных специальностей (технологов прядильного, ткацкого, трикотажного, отделочного и швейного производств, специалистов по строительству, тепло-, электро-, водо- и газоснабжению), а также экономистов. Численность работающих превышала 700 человек.

Система специализированных институтов просуществовала вплоть до раз渲ла СССР, после чего все институты перешли в подчинение органов власти во вновь созданных государствах. Были утеряны хозяйствственные, технические, и, что самое важное, информационные связи. Сокращение объемов строительства и ухудшение платежеспособности, свойственные первому этапу становления рыночной экономики привело к резкому снижению числа заказов.

### **2.3. Общие сведения о предприятии.**

Даже в этих достаточно сложных условиях, предприятию удалось сохранить кадровый и интеллектуальный потенциал и добиться позитивной динамики экономического развития, что видно из следующей таблицы:

**Годовой оборот предприятия за последние годы:**

<i>Год</i>	<i>Выручка, тыс. сум.</i>	<i>Количество сотрудников (на конец периода)</i>	<i>Фонд з/п, всего, тыс. сум</i>	<i>Средняя з/п, сум</i>
2008	566 068,7	117	356 454,1	253 885
2009	669 938,0	124	430 018,5	288 990
2010	1 186 408	125	610 389	406 930
2011	1 644 593	121	808 745	556 990
2012	1 420 411	99	683 641	575 460
2013	1 328 284	94	768 163	680 996
2014	2 352 149	91	964 613	883 345
2015	1 689 229	83	1 025 541	1 029 700
2016	1 341 203	72	975 753	1 129 343
2017	2 615 046	85	1 292 230	1 266 892
2018	2 565 160	80	1 187 875	1 165 915
2019	2 293 898	70	1 073 729	1 278 249
2020	2 214 626	58	1 151 416	1 654 333
2021	1 615 840	49	1 521 638	2 202 355
2022	1 484 885	39	886 021	1 727 677
2023	1 098 792	33	627 419	1 686 610
2024	1 839 386	31	672 053	1 806 595

В связи с недостаточным портфелем заказов администрации пришлось переводить значительную часть сотрудников на 2-х дневную рабочую неделю.

Невзирая на это, все договорные обязательства института были своевременно выполнены.

Однако при этом уровень заработной платы сотрудников остался на низком уровне. Поскольку же подготовка высококвалифицированного проектировщика требует нескольких лет практической работы, институту еще не удалось добиться формирования полноценного резерва для замены работников пенсионного возраста.

## **2.4. Организационная структура предприятия.**

Общая структура управления предприятием соответствует законодательству Республики Узбекистан об обществах с ограниченной ответственностью и не имеет сколько-нибудь существенных отклонений от типовой структуры. Гораздо больший интерес для анализа представляет организационная структура предприятия, адаптированная под специфику проектного производства.

Техническую политику предприятия определяет главный инженер института, которому подчинены главные инженеры проектов (ГИПы) и специализированные проектные отделы.

**ГИПы.** В институте работает 2 ГИПа. Их главные задачи – поиск заказчиков, обеспечение нормального прохождения проекта через специализированные отделы, а также координация и взаимная увязка принимаемых этими отделами технических, конструктивных и объемно-планировочных решений.

**Специализированные отделы.** В институте имеется несколько проектных отделов, специализированных на разработке отдельных частей проекта.

**Технологический отдел.** Является своего рода «запускающим» подразделением. На основе характеристик устанавливаемого на проектируемом предприятии оборудования он определяет оптимальные размеры зданий, требования к фундаментам, определяет возможные объемы производства, режим работы, ассортимент выпускаемой продукции, перечень и количество требуемого сырья и вспомогательных материалов, а также требуемое количество работников в разрезе основных специальностей. Также определяется необходимое для нормального технологического процесса количество электроэнергии, воды и других инженерных ресурсов. Разрабатываются основные мероприятия по обеспечению необходимого уровня экологической чистоты производства.

**Архитектурно-строительный отдел (АСО)** занимается разработкой генерального плана площадки. В генеральном плане определяется наиболее рациональное размещение на площадке производственных цехов, складского хозяйства, вспомогательных сооружений (канализационно-насосных станций, котельной, трансформаторной подстанции и т.д.). Разрабатываются основные архитектурные, строительные, конструктивные и объемно-планировочные решения. Принятые решения должны учитывать ветровые нагрузки, сейсмические условия, характер грунтов (степень их просадочности), уровень залегания грунтовых вод и т.д.

**Отдел водоснабжения и канализации (ВК)** определяет часовую, дневную и месячную потребность в воде, с учетом потребностей технологии, гигиенических потребностей персонала и обеспечения систем пожаротушения. Определяются источники

поступления питьевой и технической воды (городской водопровод или артезианские скважины), а также условия подключения к ним.. Определяются необходимая мощность водных насосов, производится разводка водопроводный и канализационных сетей по площадке. Рассчитывается ожидаемый объем сточных вод. В случае если технология производства предусматривает использование воды и отработанная вода, при этом, содержит вредные вещества (например, при наличии красильного производства), то предусматриваются мероприятия по очистке сточных вод.

**Отдел теплогазоснабжения, отопления и вентиляции (ОВ и ТГС)** -определяет ряд важнейших для производства условий. С учетом требований технологии по обеспечению климат-контроля, температуры наружного воздуха и ряда других факторов, определяются необходимые объемы принудительной вентиляции в жаркий период, а также объемы отопления в холодный сезон. Определяются также необходимые объемы пароснабжения технологического процесса, потребности технологии и персонала в горячей воде.. Производится выбор оптимального теплоносителя и источник его получения. Это может быть как централизованное городское снабжение, так и строительство собственной котельной. В подавляющем большинстве случаев принимается именно второй вариант, поскольку далеко не всегда городские системы горячего водоснабжения имеют необходимые резервы мощностей. В таких случаях определяется также основной и резервный виды топлива и потребности в нем.

**Отдел электроснабжения и связи (ЭТО)** разрабатывает вопросы энергетического обеспечения проектируемого объекта. Определяется необходимая мощность трансформаторов для обеспечения нормальной работы всего электрооборудования, включая силовые и рабочие машины, передаточные устройства, осветительное оборудование. Решаются также технические вопросы, связанные с обеспечением как внешней, так и внутренней систем телефонной связи..

Все вышеперечисленные отделы определяют также необходимое количество работников для обслуживания запроектированных инженерных систем, а также потребное количество материальных ресурсов (например, количество и мощность котлов для котельной, количество и мощность трансформаторов, потребность в водопроводных трубах, электрических проводах и пр.) Все данные о потребности в материальных ресурсах обобщаются в **сметном отделе**, где определяется предполагаемая стоимость строительства и его продолжительность.

После этого все данные поступают в отдел технико-экономических обоснований, где определяется общая потребность в инвестициях для создания данного объекта (с учетом финансовых расходов, таможенных платежей, формирования стартового капитала и других статей издержек, не относящихся напрямую к строительству). Определяются источники

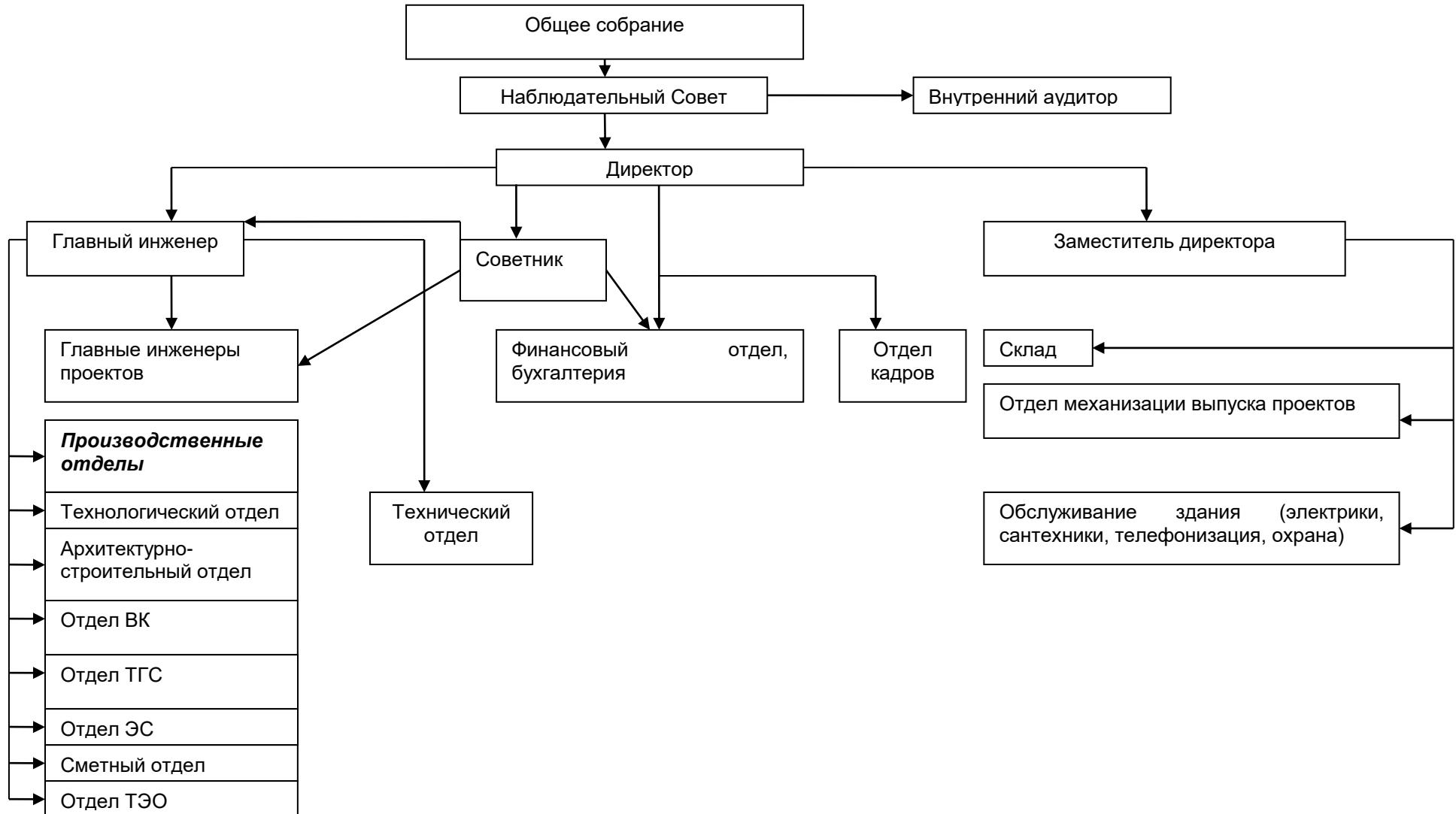
финансирования, предполагаемые показатели эффективности деятельности предприятия, сроки окупаемости инвестиций, возможности по погашению кредитных обязательств, границы финансовой устойчивости проекта, оцениваются проектные риски и пр.

Каждый из этих специализированных отделов имеет сходную структуру. Отдел возглавляется начальником, Затем следуют главные специалисты отдела. Главные специалисты могут либо осуществлять техническое руководство разработкой нескольких проектов, либо отдельными подразделами одной и той же части проекта. После главных специалистов следуют руководители секторов (разработка отдельных подразделов) и исполнители (разработка конкретных участков проекта)

Данная структура сложилась еще в советский период, когда численность работающих сотрудников, уровень загрузки и степень ее стабильности были намного большими, нежели в настоящее время. В то время она была вполне адекватной стоящим перед институтом задачам. В современных условиях эта структура не подверглась каким-либо принципиальным внешним изменениям, поскольку изначально формировалась исходя из специфики проектного производства. Однако ряд внутренних изменений все же произошел. В частности, было несколько размыто иерархическое распределение функций между главными специалистами, руководителями секторов и исполнителями, о чем более подробно будет написано несколько ниже.

Помимо специализированных отделов существуют так называемые непроизводственные – технический отдел, обеспечивающий поступление научно-технической информации, архив, а также традиционные административно-управленческие подразделения – финансовый отдел, финансовый отдел, отдел кадров и пр.

# ОРГАНИЗАЦИОННАЯ СТРУКТУРА ИНСТИТУТА



<b>Подразделение</b>	<b>Численность работающих, чел.</b>
АУП	5
Главные инженеры проектов	2
Технологический отдел	2
Архитектурно-строительный отдел	1
Отдел отопления, вентиляции и теплоснабжения	1
Отдел водоснабжения и канализации	4
Электротехнический отдел	1
Сметный отдел	1
Отдел ТЭО	1
Технический отдел	1
Отдел размножения технической документации	1
Обслуживающий персонал	11
<b>Итого основной персонал</b>	<b>31</b>
Кроме того,	
	совместители
	вакансии
	3
	5
<b>Всего</b>	<b>39</b>

## ФУНКЦИОНАЛЬНАЯ СТРУКТУРА ПРЕДПРИЯТИЯ



### Обозначения:

- ➡ Исходные данные по технологическому процессу и объемам производства
- ➡➡ Объемы потребления ресурсов, стоимость строительства
- ➡➡➡ Нормативная численность персонала
- ➡➡➡➡ Размещение объектов строительства на площадке
- ➡➡➡➡➡ Объемы строительных работ

## **2.5. Деловая репутация.**

Институт имеет весьма высокую деловую репутацию среди клиентов и заказчиков как внутри Узбекистана, так и за рубежом. Институт обеспечивает самый высокий в стране технический уровень проектов предприятий текстильной и легкой промышленности. Институт своевременно выполняет все свои договорные обязательства.

### **3. СТРАТЕГИЯ РАЗВИТИЯ.**

Предприятие имеет необходимые производственные помещения, оснащенные всей требуемой инфраструктурой.

Предприятие располагает средствами вычислительной техники, множительным оборудованием и высококвалифицированным опытным персоналом.

Наиболее важным фактором, негативно влияющим на перспективы института, является дефицит кадров. Значительная часть персонала достигла пенсионного возраста или приближается к нему. Однако специфика проектирования не позволяет заменить их выпускниками вузов, поскольку для достижения соответствующего уровня квалификации необходим 5-7 летний опыт практической работы. Поэтому важной задачей на ближайшую перспективу является сохранение и укрепление кадрового потенциала.

Пока еще уровень заработной платы не соответствует высокой квалификации кадров. В этой связи, наряду с привлечение новых кадров, одновременно наблюдается отток наиболее перспективной и активной части коллектива.

### ***Краткое пояснение к расчетам***

Основной статьей затрат в проектном производстве являются расходы по оплате труда.

Величина **заработка платы** определялась, исходя из ее сложившегося удельного веса в стоимости проектных работ. Следует отметить, что принятые в бизнес-плане величины являются минимально допустимыми. Заложенный в расчеты объем фонда зарплаты (с учетом премирования) соответствует среднемесячной заработной плате в 1 806,6 тыс. сум на человека. Это низкий показатель, однако это отвечает реальному состоянию рынка услуг проектирования предприятий текстильной промышленности.

Учитывая, что в институте работают преимущественно высококвалифицированные специалисты, этот уровень заработной платы является крайне низким. К сожалению, существующий портфель заказов пока не позволяет обеспечить ее реальное повышение. Таким образом, в 2025 году сохраняется реальная угроза оттока части кадров из-за невозможности обеспечить им достойную оплату труда.

Остальные статьи затрат определялись исходя из их достигнутого уровня в 2024 году и с учетом ожидаемых тенденций изменения.

## **4. РЫНОК ПРОЕКТНЫХ УСЛУГ И КОНЦЕПЦИЯ МАРКЕТИНГА.**

### **4.1. Оценка рынка текстильных проектов. Переработка хлопка.**

В Узбекистане сложились благоприятные условия для развития текстильной промышленности. Страна является одним из крупнейших производителей хлопка в мире и располагает низкими издержками производства. Текстильная промышленность относится традиционно к отраслям промышленности, привлекательным для инвесторов.

Легкая промышленность (производство текстиля, одежды и кожевенной продукции) занимает большое место в экономике Узбекистана.

За годы независимости в Узбекистане создано более 100 предприятий с участием иностранных инвесторов из Германии, Швейцарии, Италии, Южной Кореи, Японии, Турции, США, Индии и др. В отрасль привлечено иностранных инвестиций в объеме более \$1,2 млрд. В республике успешно работают крупные иностранные инвесторы, такие как «ДЭУ интернейшнл», «Даишин текстиль», «Хайнтекс», «Шиндонг Энерком» (Корея), «Байтекс тиджарет», «Текфен», «Богрупп», «Алким текстиль», «Мерт иплик» (Турция), «Спентекс индастриз» (Индия), «Вайрекс», «Осборн трейдинг», «Тагус» (Великобритания) и другие.

В настоящее время в Узбекистане действуют более 70 крупных прядильных фабрик, в том числе пряжа кольцевого способа прядения производится на СП «Антекс» (Андижанская область), СП «Берунитекс» (Каракалпакстан), СП «TashKaya Textile» (г.Ташкент), ООО «BESTEKС» (Ферганская область), СП ООО «SAMOSHERTEKS» (Андижанская область), СП ООО «ALYORTEKS» (Андижанская область), "Спентекс Ташкент Тойтепа" (г.Ташкент), Daewoo Textile Fergana (Ферганская область), СП ОАО «IndoramaTex» (Ферганская область) и других предприятиях. Практически вся производимая на этих предприятиях пряжа и продукция из нее экспортируются.

75% производимой в республике текстильной продукции приходится на совместные и иностранные предприятия, оснащенные самым современным оборудованием ведущих мировых компаний текстильного машиностроения: «Риттер» (Швейцария), «Трючлер», «Шлафхорст», «Цинзер» (Германия); «Тойота», «Мурата» (Япония), «Савио», «Оризио» (Италия) и др.

В настоящее время наблюдается снижение спроса на проектирование прядильных предприятий, поскольку уровень насыщения экономики их

мощностями позволяет переработать практически все производимое в стране хлопковое волокно. Поэтому можно предсказать, что развитие рынка проектных услуг переключится на предприятия трикотажной, ткацкой, отделочной и швейной подотраслей. Иными словами, следует ожидать некоторого сокращения спроса на проектирование текстильных объектов.

#### **4.2. Перспективы развития рынка проектных услуг.**

При разработке бизнес-плана на прошедшие годы был произведен анализ спроса на рынке проектных услуг в легкой промышленности. При этом было выявлено, что такие сегменты, как разработка проектов для предприятий кожевенно-обувной, шелкоткацкой и фарфоровой отраслей в качестве стратегического ориентира являются практически бесперспективными. Соответственно, основными направлениями работы предприятия будут являться проекты хлопкозаводов и текстильных предприятий.

В этой связи в разделе необходимо активизировать деятельность по поиску новых перспективных рыночных сегментов.

## **9. ВЫВОДЫ**

Специфической чертой института является то, что он не только должен приносить прибыль участникам Общества, но и обеспечивать выполнение важнейшей государственной задачи - разрабатывать проекты предприятий текстильной и хлопкоочистительной промышленности.

В условиях низкой платежеспособности со стороны заказчиков, перед менеджментом института стоит сложная и противоречивая задача. Как минимум, необходимо обеспечить рентабельность общехозяйственной деятельности. При этом, однако, нельзя допустить, чтобы из-за низкого уровня заработной платы был растерян бесценный кадровый потенциал института.

Как уже указывалось, в настоящем бизнес-плане определялись границы задания, позволяющие обеспечить нормальное функционирование предприятия и его дальнейшее техническое развитие. При этом учитывалось пятикратное снижение доходов от сдачи в аренду помещений. В рамках бизнес-плана решена задача-минимум – обеспечение прибыльности по результатам общехозяйственной деятельности предприятия. В то же время, учитывая, что расчеты бизнес-плана базировались на достаточно консервативной подходе, рекомендуется, в случае, если появятся соответствующие возможности, несколько увеличить зарплатную составляющую в общей структуре издержек. Причем, в целях повышения эффективности материального стимулирования, необходимо увеличить объем единовременных выплат – вознаграждения по итогам работы за год и других выплат

Менеджменту предприятия уже сейчас следует особое внимание уделить поиску новых рыночных сегментов для предотвращения снижения объемов проектных работ в перспективе 2025-2028 годов.

Важной задачей является также закрепление существующих кадров и привлечение и обучение нового персонала, способного в ближайшие 4-5 лет заменить работников, уходящих на пенсию

В целом намечаемые показатели являются вполне реалистичными. Накопленный предприятием кадровый, технический, организационных потенциал, а также наличие опытного состава топ-менеджеров являются важнейшими предпосылками для успешного выполнения поставленных задач.

Особенностью проектного производства является то, что в отличие от, например, промышленности или строительства, основной статьей расходов

являются не материальные затраты, а заработка плата персонала. Поэтому снижение объемов производства не влечет за собой сокращения издержек.

В настоящее время институт располагает высококвалифицированными кадрами, являющимися, без преувеличения, лучшими в странах Центральной Азии по разработке проектов текстильных предприятий. Опыт показывает, что качество рабочей документации, разрабатываемой конкурирующими организациями, как правило, крайне невысокое именно из-за нехватки у них специалистов по технологии текстильного производства. Однако из-за тяжелого финансового положения часть кадров института потеряна. При этом институт не располагает финансовыми возможностями для привлечения молодых кадров и выплаты им достойной заработной платы.

При этом следует иметь в виду, что подготовка квалифицированного проектировщика занимает в среднем 7-10 лет.

Таким образом, в настоящее время речь идет фактически о спасении института и альтернативой является полная потеря квалифицированного персонала. В этой связи настоящий бизнес-план фактически является кризисным планом.

## 4. ПРОИЗВОДСТВЕННЫЙ ПЛАН

1 000,00

### 4.1 Доходы

	Един. изм.	2024					План на прирост к предыдущему году	План на 2025
		По бизнес-плану	Отчет за 9 мес	Прогноз на 4 кв	Итого	Выполнение		
<b>Произведенная продукция</b>								
<i>Проектные работы</i>	тыс. сум	428 000	234 520	113 000	347 520	81,2%	10,0%	382 272
в т.ч. НДС	тыс. сум	45 857	25 127	12 107	37 234	81,2%		40 958
<i>Чистая стоимость ПИР</i>	тыс. сум	382 143	209 393	100 893	310 286	81,2%		341 314
<i>Аренда</i>	тыс. сум	1 213 850	1 274 843	437 749	1 712 592	141,1%	10,0%	1 883 852
в т.ч. НДС	тыс. сум	130 055	136 590	46 902	183 492	141,1%		201 841
<i>Чистая выручка от аренды</i>	тыс. сум	1 083 795	1 138 253	390 847	1 529 100	141,1%		1 682 010
<b>Итого продаж</b>	тыс. сум	1 641 850	1 509 363	550 749	2 060 112			2 266 124
в т.ч. НДС	тыс. сум	175 913	161 718	59 009	220 726			242 799
<b>Итого чистая выручка от реализации</b>	тыс. сум	1 465 938	1 347 646	491 740	1 839 386			2 023 325
<i>Прочие операционные доходы</i>	тыс. сум	0			0	0,0%	-100%	0
<i>Доходы в виде дивидендов</i>	тыс. сум							
<i>Проценты полученные</i>	тыс. сум	0			0			0
<i>Взысканные пени и штрафы</i>	тыс. сум				0	0,0%		0
<b>Итого прочие доходы</b>	тыс. сум	0	0	0	0	0%		0
в т.ч. НДС	тыс. сум	0	0	0	0		0	0
<b>Чистые прочие доходы</b>	тыс. сум	0	0	0	0	0%	0	0
<b>Всего доходы</b>	тыс. сум	1 641 850	1 509 363	550 749	2 060 112	125%		2 266 124
в т.ч. НДС	тыс. сум	175 913	161 718	59 009	220 726	125%	0	242 799
<b>Всего чистый доход</b>	тыс. сум	1 465 938	1 347 646	491 740	1 839 386	125%		2 023 325

Ставка НДС - 12%

## 4.2 ПЛАН ПРОДАЖ

### Процент выполнения

	Квартал				Итого за год
	1	2	3	4	
Процент загрузки по проектным работам	3,5%	3,0%	7,0%	86,5%	100,0%

### Производство и реализация продукции

	Ед. изм	План на				Итого за год
		Квартал				
		1	2	3	4	
<b>Произведенная продукция</b>						
Проектные работы	тыс. сум	13 380	11 468	26 759	330 665	382 272
Аренда	тыс. сум	470 963	470 963	470 963	470 963	1 883 852
<b>ИТОГО ПРОДАЖ</b>		<b>484 342</b>	<b>482 431</b>	<b>497 722</b>	<b>801 628</b>	<b>2 266 124</b>
Прочие операционные доходы	тыс. сум	0	0	0	0	0
Взысканные пени и штрафы	тыс. сум	0	0	0	0	0
<b>ИТОГО ПРОЧИЕ ДОХОДЫ</b>	тыс. сум	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
<b>Всего доходы</b>	тыс. сум	<b>484 342</b>	<b>482 431</b>	<b>497 722</b>	<b>801 628</b>	<b>2 266 124</b>

## 5. Издержки

### 5.1. Фонд оплаты труда

#### 5.1.1. Нормативы заработной платы

тыс. сум

Наименование	2024					База	Прирост	План на 2025
	По бизнес-плану	Отчет за 9 мес	Прогноз на 4 кв	Итого	% выполнения			
<b>Заработка плата</b>								
Производственный персонал	390 002	120 654	52 737	173 391	44,5%	от стоимости ПИР	416%	575 083
ЕСП	46 800	15 122	6 472	21 594	46,1%			69 010
АУП	542 243	313 840	184 211	498 050	91,9%	от стоимости ПИР	41%	450 223
ЕСП	65 069	38 314	22 321	60 635	93,2%			54 027
<b>Итого начисления заработной платы</b>	<b>932 245</b>	<b>434 494</b>	<b>236 948</b>	<b>671 442</b>	<b>72,0%</b>			<b>1 025 306</b>

Прирост удельного веса з/п - -35,7%

Средняя заработка плата на 1 работника по итогам 9 месяцев -	1 072 824	сум
Ожидаемая зарплата за год -	699 418	сум
средняя з/п за План на 2025	2 848 073	сум

5.1.2.Издержки на оплату труда

тыс. сум

	За год План на	В т.ч. по к том числе			
		1	2	3	4
<b>Производственный персонал</b>					
Заработка плата	575 083	20,0%	20,0%	20,0%	40,0%
Оплата больничных листов	748	115 017	115 017	115 017	230 033
<b>Итого</b>	<b>575 831</b>	<b>115 204</b>	<b>115 204</b>	<b>115 204</b>	<b>230 220</b>
Единый социальный платеж	69 010	13 802	13 802	13 802	27 604
<b>Итого производственный персонал</b>	<b>644 841</b>	<b>129 006</b>	<b>129 006</b>	<b>129 006</b>	<b>257 824</b>
<b>АУП и вспомогательный персонал</b>					
Заработка плата	450 223	90 045	90 045	90 045	180 089
Оплата больничных листов	3 492	873	873	873	873
<b>Итого</b>	<b>453 715</b>	<b>90 918</b>	<b>90 918</b>	<b>90 918</b>	<b>180 962</b>
Единый социальный платеж	54 027	10 805	10 805	10 805	21 611
<b>Итого АУП и вспомогательный персонал</b>	<b>507 742</b>	<b>101 723</b>	<b>101 723</b>	<b>101 723</b>	<b>202 573</b>
<b>Всего издержки на заработную плату</b>	<b>1 152 583</b>	<b>230 729</b>	<b>230 729</b>	<b>230 729</b>	<b>460 397</b>

Единый социальный платеж 12,0%

## 5.2 Коммунальные услуги

Наименование	По бизнес-плану	2024			Прирост	Итого
		Отчет за 9 мес	Прогноз на 4 кв	Итого		
<b>Производственные затраты</b>						
- холодная вода	5 907	3 950	1 199	5 149	30%	6 694
- электроэнергия	10 495	25 340	5 786	31 126	-40%	18 676
- теплоэнергия	3 042	9 703	61	9 764	-30%	6 835
<b>Административные затраты</b>						
- холодная вода	13			0	-30%	0
- электроэнергия	4 821	12 341	3 009	15 350	-30%	10 745
- теплоэнергия	57	1 734	12	1 746	-30%	1 222

С учетом сезонного потребления, было принято следующее распределение расходов на инженерное обеспечение

	Квартал			
	1	2	3	4
Водоснабжение	25%	25%	25%	25%
Электроэнергия	25%	20%	25%	30%
Теплоэнергия	27%	22%	25%	26%

### Ожидаемый расход инженерных ресурсов

тыс. сум

	Квартал				Итого за год
	1	2	3	4	
<b>Водоснабжение</b>	<b>1 674</b>	<b>1 674</b>	<b>1 674</b>	<b>1 674</b>	<b>6 694</b>
в том числе:					
затраты на производство	1 674	1 674	1 674	1 674	6 694
расходы периода	0	0	0	0	0
<b>Электроэнергия</b>	<b>7 355</b>	<b>5 884</b>	<b>7 355</b>	<b>8 826</b>	<b>29 421</b>
в том числе:					
затраты на производство	4 669	3 735	4 669	5 603	18 676
расходы периода	2 686	2 149	2 686	3 224	10 745
<b>Теплоэнергия</b>	<b>2 175</b>	<b>1 773</b>	<b>2 014</b>	<b>2 095</b>	<b>8 057</b>
в том числе:					
затраты на производство	1 845	1 504	1 709	1 777	6 835
расходы периода	330	269	306	318	1 222
<b>ВСЕГО</b>	<b>11 204</b>	<b>9 330</b>	<b>11 043</b>	<b>12 595</b>	<b>44 172</b>

## 5.3. Производственная себестоимость

Показатель	По бизнес-плану	Отчет за 9 мес	Прогноз на 4 кв	Факт	Ожидаемый прирост	Всего	План на 2025				Итого	Уд. Вес в производственных затратах	Уд. Вес в общих затратах	Контр. столбец				
							Квартал											
							1	2	3	4								
Производственные затраты:	470 699																	
1 Оплата труда производственного персонала	390 002	120 654	52 737	173 391		575 083	115 017	115 017	115 017	230 033	575 083	82,5%	29,6%	0				
2 Единый социальный платеж	46 800	15 122	6 472	21 594		69 010	13 802	13 802	13 802	27 604	69 010	9,9%	3,6%	0				
3 Амортизация основных средств	148	990	371	1 361		1 361	340	340	340	340	1 361	0,2%	0,1%	0				
4 Отчисления по нематериальным активам	344	440	165	605		605	151	151	151	151	605	0,1%	0,0%	0				
5 Производственные материальные затраты	21 835	41 352	7 832	49 184	1,3	35 605	9 038	7 762	8 901	9 903	35 605	4,6%	1,8%	0				
- Материалы и МБП	0			0	15%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
- Водоснабжение	5 907	3 950	1 199	5 149	30%	6 694	1 674	1 674	1 674	1 674	6 694	1,0%	0,3%	0				
- Электроэнергия	10 495	25 340	5 786	31 126	30%	18 676	4 669	3 735	4 669	5 603	18 676	2,7%	1,0%	0				
- Теплоэнергия	3 042	9 703	61	9 764	30%	6 835	1 845	1 504	1 709	1 777	6 835	1,0%	0,4%	0				
- Подпись	2 390	0		0	5%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
- Топливо для легковой автомашины		1 470	490	1 960	10%	2 156	539	539	539	539	2 156	0,3%	0,1%	0				
- Топливо на произ. нужды		889	296	1 185	5%	1 245	311	311	311	311	1 245	0,2%	0,1%	0				
6 Оплата сторонним организациям за оказание услуг	4 398	6 290	0	6 290	5%	6 604	1 651	1 651	1 651	1 651	6 604	0,9%	0,3%	0				
8.1. Обслуживание лифтов	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
8.2. Обслуживание оргтехники	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
8.3. Затраты на интернет	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
8.4. Обслуживание ОПС	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
6.5. Услуги за съём с теплоподатчиков	4 398	6 290		6 290	5%	6 604	1 651	1 651	1 651	1 651	6 604	0,9%	0,3%	0				
8.6. Вывоз мусора	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
8.7. поверки геодез.приборов	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
8.8. Перезарядка огнетушителей	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
8.9. Экспертиза пр.см.док-ции	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
Заявка на лицензию по топографии	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
Заключение по тех.спирту	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
Снятие с учета автомашины	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
Справочный материал																		
Госкомстата																		
Замена и установка сменного цилиндра	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
Повышение квалификации	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
Кап.ремонт здания	0			0	0%	0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0				
7 Прочие производственные затраты характера	7 172	7 786	2 543	10 329	-39%	8 684	2 171	2 171	2 171	2 171	8 684	1,2%	0,4%	0				
7.1. Оплата по больничным листам	593	880		880	-0,2	748	187	187	187	187	748	0,1%	0,0%	0				
7.2. Затраты на содержание производственных зданий	6 579	4 426	1 758	6 184	-24%	4 671	1 168	1 168	1 168	1 168	4 671	0,7%	0,2%	0				
Затраты на связь-абонент.плата		1		1	0%	1	0	0	0	0	1	0,0%	0,0%	0				
Гостеверка		125		125	0%	125	31	31	31	31	125	0,0%	0,0%	0				
Прочие расходы		2 354	785	3 139	0%	3 139	785	785	785	785	3 139	0,5%	0,2%	0				
7.1. Итого производственная себестоимость Кумулятивная себестоимость	470 699	192 635	70 120	262 755	0,9	696 951	142 170	140 894	142 033	271 854	696 951	99,0%	35,7%	0				
Срок оборачиваемости дебиторской задолженности, дней	464 120	320	320	320		30	30	30	30	30								
Коэффициент оборачиваемости						12	3	3	3	3								
Количество оборотов						3	6	9	12									
Дебиторская задолженность						47 390	47 177	47 233	58 079	58 079								

## 5.4. Расходы периода на 2025 год

Показатель		2024				Всего	План на 2025				Итого за год
		По бизнес-плану	Отчет за 9 мес	Прогноз на 4 кв	Итого		1	2	3	4	
	<b>Административные расходы</b>	<b>676 204</b>	<b>437 035</b>	<b>230 832</b>							
	<b>Расходы на содержание административно-управленческого аппарата и хоз. отдела</b>										
	<b>Оплата труда работников</b>	<b>542 243</b>	<b>313 840</b>	<b>184 211</b>	<b>498 050</b>	<b>450 223</b>	<b>90 045</b>	<b>90 045</b>	<b>90 045</b>	<b>180 089</b>	<b>450 223</b>
1	<b>управленческ. персонала</b>	<b>65 069</b>	<b>38 314</b>	<b>22 321</b>	<b>60 635</b>	<b>54 027</b>	<b>10 805</b>	<b>10 805</b>	<b>10 805</b>	<b>21 611</b>	<b>54 027</b>
2	<b>страхование</b>										
3	<b>Материальные затраты</b>	<b>13 943</b>	<b>54 385,9</b>	<b>15 723,8</b>	<b>70 110</b>	<b>52 196</b>	<b>13 073</b>	<b>12 475</b>	<b>13 049</b>	<b>13 598</b>	<b>52 196</b>
	<b>Содержание и аренда легкового</b>										
3.1.	<b>а/транспорта</b>	<b>0</b>					<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
3.2.	<b>Стоимость материалов и МБП</b>	<b>567</b>	<b>11 592</b>	<b>2 690</b>	<b>14 281</b>	<b>1 428</b>	<b>357</b>	<b>357</b>	<b>357</b>	<b>357</b>	<b>1 428</b>
3.3.	<b>Материальные затраты на</b>										
	<b>содержание зданий</b>	<b>0</b>	<b>568</b>	<b>402</b>	<b>971</b>	<b>1 039</b>	<b>260</b>	<b>260</b>	<b>260</b>	<b>260</b>	<b>1 039</b>
	<b>Затраты на текущий ремонт легкового</b>										
3.4.	<b>а/транспорта</b>	<b>0</b>			<b>0</b>						
	<b>Затраты на техосмотр легкового</b>										
3.5.	<b>а/транспорта</b>	<b>0</b>			<b>0</b>						
3.6.	<b>Списание автошин</b>	<b>6 700</b>		<b>6 700</b>		<b>6 700</b>	<b>1 675</b>	<b>1 675</b>	<b>1 675</b>	<b>1 675</b>	<b>6 700</b>
	<b>Топливо для легковой а/м</b>	<b>8 485</b>	<b>14 276</b>	<b>8 120</b>	<b>22 396</b>	<b>22 396</b>	<b>5 599</b>	<b>5 599</b>	<b>5 599</b>	<b>5 599</b>	<b>22 396</b>
	<b>3.6. Топливо на производственные нужды</b>	<b>0</b>	<b>7 175</b>	<b>1 491</b>	<b>8 665</b>	<b>8 665</b>	<b>2 166</b>	<b>2 166</b>	<b>2 166</b>	<b>2 166</b>	<b>8 665</b>
	<b>3.7. Водоснабжение</b>	<b>13</b>		<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
3.4.	<b>Электроэнергия</b>	<b>4 821</b>	<b>12 341</b>	<b>3 009</b>	<b>15 350</b>	<b>10 745</b>	<b>2 686</b>	<b>2 149</b>	<b>2 686</b>	<b>3 224</b>	<b>10 745</b>
3.3.	<b>Теплоэнергия</b>	<b>57</b>	<b>1 734</b>	<b>12</b>	<b>1 746</b>	<b>1 222</b>	<b>330</b>	<b>269</b>	<b>306</b>	<b>318</b>	<b>1 222</b>
4.	<b>Амортизация основных фондов</b>	<b>1 788</b>	<b>2 775</b>	<b>911</b>	<b>3 686</b>	<b>3 686</b>	<b>922</b>	<b>922</b>	<b>922</b>	<b>922</b>	<b>3 686</b>
5.	<b>Износ нематериальных активов</b>	<b>0</b>	<b>2 544</b>	<b>848</b>	<b>3 392</b>	<b>3 392</b>	<b>848</b>	<b>848</b>	<b>848</b>	<b>848</b>	<b>3 392</b>
	<b>Оплата сторонним организациям за</b>										
3	<b>оказанные услуги</b>	<b>19 718</b>	<b>10 094,4</b>	<b>3 099,3</b>	<b>13 194</b>	<b>9 040</b>	<b>2 260</b>	<b>2 260</b>	<b>2 260</b>	<b>2 260</b>	<b>9 040</b>
3.1.	<b>Междугородний телефон</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
3.2.	<b>Обслуживание интернет-связи</b>	<b>0</b>	<b>3 134</b>	<b>1 045</b>	<b>4 179</b>	<b>418</b>	<b>104</b>	<b>104</b>	<b>104</b>	<b>104</b>	<b>418</b>
3.3.	<b>Абонентская плата за телефон</b>	<b>3 790</b>	<b>2 850</b>	<b>1 041</b>	<b>3 891</b>	<b>4 164</b>	<b>1 041</b>	<b>1 041</b>	<b>1 041</b>	<b>1 041</b>	<b>4 164</b>
3.5.	<b>Почтово-телеграфные расходы</b>	<b>696</b>		<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
3.5.	<b>Абонентная плата за сотовую связь</b>	<b>10 797</b>	<b>3 278</b>	<b>964</b>	<b>4 242</b>	<b>4 242</b>	<b>1 060</b>	<b>1 060</b>	<b>1 060</b>	<b>1 060</b>	<b>4 242</b>
3.5.	<b>Хранение оборудования ГО</b>	<b>510</b>	<b>167</b>	<b>50</b>	<b>217</b>	<b>217</b>	<b>54</b>	<b>54</b>	<b>54</b>	<b>54</b>	<b>217</b>
3.5.	<b>Подписка</b>	<b>3 925</b>		<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
3.7.	<b>услуги типографии</b>	<b>0</b>	<b>665</b>	<b>0</b>	<b>665</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
	<b>Прочие административные</b>										
3	<b>расходы</b>	<b>33 443,0</b>	<b>15 082,1</b>	<b>3 717,9</b>	<b>18 800</b>	<b>18 717</b>	<b>4 679</b>	<b>4 679</b>	<b>4 679</b>	<b>4 679</b>	<b>18 717</b>
3.1.	<b>Обязат.автострахование</b>	<b>0</b>		<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
	<b>Обязательное страхование</b>										
3.2.	<b>ответственности работодателя</b>	<b>0</b>	<b>351</b>		<b>351</b>	<b>35</b>	<b>9</b>	<b>9</b>	<b>9</b>	<b>9</b>	<b>35</b>
3.3.					<b>0</b>						
3.5.					<b>0</b>						
3.5.	<b>Затраты на командировки АУП</b>	<b>4 317</b>	<b>1 626</b>		<b>1 626</b>	<b>1 626</b>	<b>407</b>	<b>407</b>	<b>407</b>	<b>407</b>	<b>1 626</b>
3.5.	<b>Суточные АУП</b>		<b>238</b>		<b>238</b>	<b>238</b>	<b>60</b>	<b>60</b>	<b>60</b>	<b>60</b>	<b>238</b>
8.	<b>Оплата больничных листов</b>	<b>23 550</b>	<b>2 179</b>	<b>1 313</b>	<b>3 492</b>	<b>3 492</b>	<b>873</b>	<b>873</b>	<b>873</b>	<b>873</b>	<b>3 492</b>
3.5.	<b>Капитальный ремонт адм.здания и</b>				<b>0</b>						
3.5.	<b>затраты на содержание помещений</b>	<b>8</b>		<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>
3.5.	<b>отчисления 0,1% от ПИР в Госстрой</b>	<b>382</b>	<b>235</b>	<b>6</b>	<b>241</b>	<b>241</b>	<b>60</b>	<b>60</b>	<b>60</b>	<b>60</b>	<b>241</b>
3.5.	<b>отчисления 0,15% на культмассовые</b>										
3.5.	<b>мероприятия</b>	<b>1 435</b>	<b>840</b>	<b>360</b>	<b>1 200</b>	<b>1 200</b>	<b>300</b>	<b>300</b>	<b>300</b>	<b>300</b>	<b>1 200</b>
6.	<b>Прочие адм. расходы</b>	<b>3 752</b>	<b>9 614</b>	<b>2 039</b>	<b>11 652</b>	<b>11 885</b>	<b>2 971</b>	<b>2 971</b>	<b>2 971</b>	<b>2 971</b>	<b>11 885</b>
	<b>Итого расходы периода</b>	<b>676 204</b>	<b>437 035</b>	<b>230 832</b>	<b>667 867</b>	<b>591 281</b>	<b>122 632</b>	<b>122 034</b>	<b>122 608</b>	<b>224 007</b>	<b>591 281</b>

0 0

## 5.5. Прочие операционные расходы на

Показатель	По бизнес-плану	Отчет за 9 мес	Прогноз на 4 кв	Итого	Ожидаемый прирост	Всего	2025 год				План на 2025		Тыс. сум		
								Квартал			Итого	Уд. Вес			
								1	2	3	4	за год	% в расходах периода	% в общих затратах	Контр. столбец
Единовременное премирование и оплата труда	242 564	624 823	91 040				22 900	8 808	4 698	4 698	4 698	22 900	8,4%	1,2%	0
Единовременное премирование к юбилейной дате	18 951	20 010	3 000	23 010			0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0
Единовременное премирование за произ. показатели	2 850			0			0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0
Единовременное премирование по рез-там года	1 330			0			0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0
Оплата труда	8 147	10 400	3 000	13 400			13 400	3 350	3 350	3 350	3 350	13 400	0,0%	0,0%	0
Материальная помощь		5 500		5 500	-2%		5 390	1 348	1 348	1 348	1 348	5 390	4,9%	0,7%	0
Пособие по уходу до 2-х лет	6 624	4 110		4 110			4 110	4 110			0	4 110	1,5%	0,2%	
Брокерские услуги	34	13		13			13	3	3	3	3	13	0,0%	0,0%	0
Затраты на выплату пособия в связи с профзабол.	2 860	2 347	860	3 207			3 207	802	802	802	802	3 207	1,2%	0,2%	0
Больничные листы			667	667			667	167	167	167	167	667	0,2%	0,0%	0
Затраты на водоснабжение холодной водой	339	722	519	1 242			1 242	310	310	310	310	1 242	0,5%	0,1%	0
Оплата услуг банка	569			0			0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0
Износ НА	350	142		274			417	104	104	104	104	417	0,2%	0,0%	0
Износ ОС	1 514	993		993			993	248	248	248	248	993	0,4%	0,1%	0
Износ ОС	422	172		172			172	43	43	43	43	172	0,1%	0,0%	0
Определение рыночной стоимости имущества	1 000		0				0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0
Госпошлины	550	550		550			550	138	138	138	138	550	0,2%	0,0%	0
Подписка	2 748	1 266		1 266			1 266	317	317	317	317	1 266	0,6%	0,1%	0
Марки почтовые		147		147			147	37	37	37	37	147	0,1%	0,0%	0
Налоги	171 187	222 851	74 284	297 135	10%		326 848	81 712	81 712	81 712	81 712	326 848	120,4%	16,8%	0
Налог на имущество	39 534	64 867	21 622	86 490	10%		95 139	23 785	23 785	23 785	23 785	95 139	35,1%	4,9%	0
	131 653	157 984	52 667	210 645	10%		231 710	57 927	57 927	57 927	57 927	231 710	85,4%	11,8%	0
НДС по работам ниже себестоимости	17 643	13 883		13 883			13 883	3 471	3 471	3 471	3 471	13 883	5,1%	0,7%	0
Прочие расходы	315	347 974	12 000	359 974	-26%		267 246	66 811	66 811	66 811	66 811	267 246	98,5%	13,8%	0
Прочие затраты на производство	16 000		0				0	0	0	0	0	0	0,0%	0,0%	0
Услуги аудиторских служб	8 036	8 929		8 929			8 929	2 232	2 232	2 232	2 232	8 929	3,3%	0,5%	0
Налог на прибыль аванс Штрафные санкции по налогам							0	0	0	0	0	#ДЕП/0!	0,0%		0,00
Услуги банка-выдавча справки	594	3 740		3 740			3 740	935	935	935	935	3 740	#ДЕП/0!	0,2%	0,00 #####
Услуги банка-оператора обслуживани		60		60			60	15	15	15	15	60	#ДЕП/0!	0,0%	0,00 #####
Прочие расходы		358	103	461			461	115	115	115	115	461	#ДЕП/0!	0,0%	0,00 #####
	0		0		-25%		0	0	0	0	0	-381 322	-140,5%	-19,6%	381 322
Всего операционные расходы	242 564	624 823	91 040	715 863	0		652 739	166 267	162 157	162 157	162 157	271 417	#####	#####	381 322
Итого расходы периода и финансовые	918 768	1 061 858	321 872	1 383 730			1 244 020	288 900	284 191	284 765	386 165	1 244 020		64,1%	0
ВСЕГО ЗАТРАТ	1 389 467	1 254 493	391 992	1 808 730			1 940 972	431 069	425 086	426 798	658 019	1 940 972		100%	0

470 699  
676 204  
242 564

1 389 467

## 5.7.1. Прогноз по прибылям и убыткам

2025

тыс. сум

Показатель	2024				План на 2025				Итого
	план	Отчет за 9 мес	Прогноз на 4 кв	Ожидаемый	1	2	3	4	
Объем продаж, всего	1 641 850	1 509 363	550 749	2 060 112	484 342	482 431	497 722	801 628	2 266 124
в том числе									
Проектные работы	428 000	234 520	113 000	347 520	13 380	11 468	26 759	330 665	382 272
Доходы от аренды	1 213 850	1 274 843	437 749	1 712 592	470 963	470 963	470 963	470 963	1 883 852
Реализация ОС	0	0	0	0					0
Прочие доходы	0	0	0	0	0	0	0	0	0
НДС, всего	175 913	161 718	59 009	220 726	51 894	51 689	53 327	85 889	242 799
в том числе									
Проектные работы	45 857	25 127	12 107	37 234	1 434	1 229	2 867	35 428	40 958
Доходы от аренды	130 055	136 590	46 902	183 492	50 460	50 460	50 460	50 460	201 841
Реализация ОС	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Прочие доходы									
Кумулятивный НДС					51 894	103 583	156 910	242 799	
Доходы без НДС	1 465 938	1 347 646	491 740	1 839 386	432 449	430 742	444 395	715 739	2 023 325
в том числе									
Выручка от реализации	382 143	209 393	100 893	310 286	11 946	10 239	23 892	295 237	341 314
Чистый доход от аренды	1 083 795	1 138 253	390 847	1 529 100	420 503	420 503	420 503	420 503	1 682 010
Прочие доходы (включая продажу ОС), без НДС	0	0	0	0	0	0	0	0	0
Кумулятивные доходы					432 449	863 191	1 307 585	2 023 325	2 023 325
Издержки	1 389 467	1 254 493	391 992	1 808 730	431 069	425 086	426 798	658 019	1 940 972
Кумулятивные издержки					431 069	856 155	1 282 953	1 940 972	1 940 972
Балансовая прибыль	76 471	93 153	99 748	30 656	1 379	5 657	17 596	57 721	82 353
Кумулятивная балансовая прибыль					1 379	7 036	24 632	82 353	
в т.ч. Прибыль до вычета процентов, налогов и амортизации	249 953	429 045	322 599	113 983	300 775	7 918	346 705	141 694	173 109
Кумулятивная	249 953	429 045	322 599	113 983	300 775	308 692	655 398	797 092	970 200
Рентабельность					0,3%	1,3%	4,1%	8,8%	4,2%
Льготы по налогу на прибыль									
Прибыль до уплаты налогов	76 471	93 153	99 748	30 656	1 379	5 657	17 596	57 721	82 353
Кумулятивная прибыль					1 379	7 036	24 632	82 353	
Ставка налога на прибыль	15,0%				15,0%	15,0%	15,0%	15,0%	
Налог на прибыль	11 471	8 478	14 962	23 440	207	848	2 639	8 658	12 353
Кумулятивный налог					207	1 055	3 695	12 353	12 353
Чистая прибыль	65 000	84 675	84 786	7 216	1 172	4 808	14 957	49 063	70 000
Кумулятивная прибыль	65 000				1 172	5 980	20 937	70 000	

## 6.2. Прогноз по потокам наличности

2025

тыс. сум

Показатель	2024			Ожидаемый	План на 2025				Итого за год
	план				1	2	3	4	
<b>Формирование наличности</b>									
Доходы	1 465 938			1 839 386	432 449 432 449 0	430 742 863 191 0	444 395 1 307 585 0	715 739 2 023 325 0	2 023 325 2 023 325 0
Кумулятивный доход с начала года									
Изменения рабочего капитала									
<b>Итого наличность от продаж</b>	<b>1 465 938</b>			<b>1 839 386</b>	<b>432 449</b>	<b>430 742</b>	<b>444 395</b>	<b>715 739</b>	<b>2 023 325</b>
<b>Оттока</b>									
Издержки	1 389 467			1 808 730	431 069	425 086	426 798	658 019	1 940 972
Налог на прибыль	11 471			23 440	207	848	0	8 658	12 353
<b>Итого оттоки</b>	<b>1 400 937</b>			<b>1 832 170</b>	<b>431 276</b>	<b>425 934</b>	<b>426 798</b>	<b>666 677</b>	<b>1 953 325</b>
Сальдо	<b>65 000</b>			<b>7 216</b>	<b>1 172</b>	<b>4 808</b>	<b>17 596</b>	<b>49 063</b>	<b>70 000</b>
Амортизация	<b>1 937</b>			<b>5 047</b>	<b>1 262</b>	<b>1 262</b>	<b>1 262</b>	<b>1 262</b>	<b>5 047</b>
<b>Поток наличности</b>	<b>66 937</b>			<b>12 263</b>	<b>2 434</b>	<b>6 070</b>	<b>18 858</b>	<b>50 325</b>	<b>75 047</b>
<b>Кумулятивная наличность</b>									

470 699  
676 204

**5.7.1. Производственные (услуги) и финансово-экономические показатели**

**2025**

**тыс. сум**

Показатель	2024				План на 2025				Квартал	
	план	Отчет за 9 мес	Прогноз на 4 кв	Ожидаемый	1	2	3	4		
<b>Доходы без НДС</b>	<b>1 465 938</b>	<b>1 347 646</b>	<b>491 740</b>	<b>1 839 386</b>	<b>432 449</b>	<b>863 191</b>	<b>1 307 585</b>	<b>2 023 325</b>		
в том числе										
Выручка от реализации	382 143	209 393	100 893	310 286	11 946	22 185	46 077	341 314		
Другие доходы (аренды)	1 083 795	1 138 253	390 847	1 529 100	420 503	841 005	1 261 508	1 682 010		
Доходы от финансовой деятельности	0	0	0	0	0	0	0	0		
<b>Затраты на производство</b>	<b>470 699</b>	<b>192 635</b>	<b>70 120</b>	<b>262 755</b>	<b>142 170</b>	<b>283 064</b>	<b>425 097</b>	<b>696 951</b>		
сырье и материалы	0	0	0	0	0	0	0	0		
энергетические ресурсы	19 445	40 463	7 536	47 999	8 727	16 178	24 768	34 360		
Заработная плата сотрудников	390 002	120 654	52 737	173 391	115 017	230 033	345 050	575 083		
стоимость социального страхования	46 800	15 122	6 472	21 594	13 802	27 604	41 406	69 010		
амortизация основных средств	(нематериальных активов).	492	1 430	535	1 966	491	983	1 474	1 966	
прочие расходы	13 960	14 966	2 839	17 805	4 133	8 266	12 400	16 533		
<b>Расходы периода</b>	<b>676 204</b>	<b>437 035</b>	<b>230 832</b>	<b>667 867</b>	<b>122 632</b>	<b>244 666</b>	<b>367 274</b>	<b>591 281</b>		
расходы по реализации товаров	153 154	84 881	5 583	104 502	117 953	-264 263	261 745	471 714		
административные издержки	504 250	352 153	206 532	558 685	0	504 250	100 850	100 850		
прочие операционные расходы, в том числе:	18 800	0	18 717	4 679	4 679	4 679	4 679	18 717		
<b>Расходы на финансовую деятельность</b>	<b>242 564</b>	<b>624 823</b>	<b>91 040</b>	<b>715 863</b>	<b>166 267</b>	<b>328 425</b>	<b>490 582</b>	<b>652 739</b>		
расходы в виде процентов										
убытки от курсовых разниц										
прочие расходы финансовой деятельности	242 564	624 823	91 040	715 863	166 267	328 425	490 582	652 739		
<b>Прибыль до уплаты налогов</b>	<b>76 471</b>	<b>93 153</b>	<b>99 748</b>	<b>30 656</b>	<b>1 379</b>	<b>7 036</b>	<b>24 632</b>	<b>82 353</b>		
<b>Налог на прибыль</b>	<b>11 471</b>	<b>8 478</b>	<b>14 962</b>	<b>23 440</b>	<b>207</b>	<b>1 055</b>	<b>3 695</b>	<b>12 353</b>		
<b>Чистая прибыль</b>	<b>65 000</b>	<b>84 675</b>	<b>84 786</b>	<b>7 216</b>	<b>1 172</b>	<b>5 980</b>	<b>20 937</b>	<b>70 000</b>		
<b>в т.ч. Показатель EBITDA</b>	<b>76 963</b>	<b>94 583</b>	<b>100 283</b>	<b>32 622</b>	<b>1 871</b>	<b>8 018</b>	<b>26 106</b>	<b>84 318</b>		
<b>Дебиторы</b>				<b>288 299</b>	<b>246 626</b>	<b>237 743</b>	<b>269 777</b>	<b>0</b>		
<b>Кредиторы</b>				<b>143 759</b>	<b>129 880</b>	<b>126 142</b>	<b>141 545</b>	<b>0</b>		

## 6.1. Молиявий режа

### 6.2.1 Жорий (2 йиллик) молиявий кўрсаткичлар таҳлили

млн. сум

Показатель	2024			План на	Изменения		План на		Квартал		
	По бизнес-плану	Отчет за 9 мес	Ожидаемый		План	+/-	%%	1	2	3	4
Доходы от ПИР и аренды без НДС в том числе	1 465,94	1 347,6	1 839,4	2 023,3				432,45	430,74	444,39	715,74
Проектные работы	382,14	209,39	310,29	341,31	31,0	10%	11,95	10,24	23,89	295,24	
Доходы от аренды	1 083,79	1 138,25	1 529,10	1 682,01	152,9	10%	420,50	420,50	420,50	420,50	
Прочие доходы без НДС	0,00	0	0	0	0,0	0%	0,0	0,0	0,0	0,0	
Всего доходы	1 465,94	1 348	1 839	2 023	183,9	10%	432	431	444	716	
Кумулятивные доходы							432	863	1 308	2 023	
Издержки	1 389,5	1 254,49	1 808,7	1 941	132,2	7%	431,1	425,1	426,8	658,0	
Кумулятивные издержки							431	856	1 283	1 941	
Балансовая прибыль	76,5	93,2	30,7	82,4	51,7	169%	1,4	5,7	17,6	57,7	
в т.ч. Прибыль до вычета процентов, налогов и амортизации	249,95	320,21	106,39	418,24	311,9	293%	85,4	89,6	101,6	141,7	
Налог на прибыль	11,5	8,5	23,4	12,4	-11,1	-47%	0,21	0,85	2,64	8,66	
Чистая прибыль	65,00	84,68	7,22	70,00	62,8	870%	1	5	15	49	

**“О‘ZENGСANLOYИНА” МЧЖ 2021 йил учун молиявий-иқтисодий  
сметаси (бюджети)  
РЕЖАСИ**  
**Финансово-экономический план**

млн. сум

		2024			План на	Изменения		План на		Квартал	
		По бизнес-плану	Отчет за 9 мес	Ожидаемый		План	+/-	%%	1	2	3
1	<b>Общая прибыль (без косвенных налогов). в том числе:</b> чистая прибыль прочие доходы доход от финансовой деятельности	76,47 65,00 0,00	93,15 84,68 0,00	30,66 7,22 0,00	82,35 70,00 0,00	51,70 62,8 0,0 0,0	1,69 870% 0% 0,0	1,38 1,17 0,0	5,66 4,81 0,0	17,60 14,96 0,0	57,72 49,06 0,0
2	<b>Стоимость производства</b>	<b>470,7</b>	<b>192,6</b>	<b>262,8</b>	<b>697,0</b>	434,2	165%	<b>142,2</b>	<b>140,9</b>	<b>142,0</b>	<b>271,9</b>
	сырье и материалы	21,84	0,00	0,00	0,00	0,0	0%	0,00	0,00	0,00	0,00
	Энергоресурсы	19,44	7,83	49,18	35,60	-13,6	-28%	9,04	7,76	8,90	9,90
	Заработкая плата рабочих	390,00	120,65	173,4	575	401,7	232%	115,02	115,02	115,02	230,03
	расходы на социальное страхование	46,80	15,12	21,6	69	47,4	220%	13,80	13,80	13,80	27,60
	аммортизация основных средств (нематериальных активов)	6,89	1,43	1,97	1,97	0,0	0%	0,49	0,49	0,49	0,49
	прочие расходы	-14,3	47,6	16,6	15,3	-1,3	-8%	3,82	3,82	3,82	3,82
3	<b>Текущие расходы</b>	<b>918,77</b>	<b>1 061,86</b>	<b>1 383,73</b>	<b>1 244,0</b>	<b>-139,7</b>	<b>-10%</b>	<b>288,90</b>	<b>284,19</b>	<b>284,77</b>	<b>386,16</b>
	расходы по реализации товаров	676,20	437,03	667,87	591,28	-76,6	-11%	122,63	122,03	122,61	224,01
	административные затраты в том числе прочие операционные расходы:	242,56	624,82	715,86	652,74	-63,1	-9%	166,27	162,16	162,16	162,16
	спонсорство и недискриминационная помощь							0,00	0,00	0,00	0,00
4	<b>Расходы на финансовую деятельность</b>					0,0	0%				
	расходы в виде процентов										
	потери обменного курса										
	прочие расходы по финансовой деятельности										
5	<b>Прибыль (убыток) до налогообложения</b>	76,47	93,15	30,66	82,35		0%	1,38	5,66	17,60	57,72
	<b>Налог на прибыль</b>	11,47	8,48	23,44	12,35	-11,1	-47%	0,21	0,85	2,64	8,66
6	<b>Чистая прибыль / убыток</b>	65,00	84,68	7,22	70,00	83%	11%	1,17	4,81	14,96	49,06
7	<b>Показатель EBITDA (млн. Сум /%)</b>	80,69		39,70	91			4	12	31	91
8		1 042		1 383				1 383	1 383	1 383	1 383
9		851		1 136				1 136	1 136	1 136	1 136

млн. сум

Давлат бюджетига түловлар / Платежи в госбюджет

**Иш хақи тұлаш тизими Система оплаты труда**

млн.сум

NN		Ишчи-хизматчилар	Рабочие	2024						2025						Рост %
				Үртacha ишчилар сони	Иш хақи миқдори (қатый белгиланған)	Байрам пуллари	Иш ҳақига устамалар	Мукофот пуллари	СМК	Үртacha ишчилар сони Среднее количество сотрудников	Иш хақи миқдори (қатый белгиланған)	Байрам пуллари	Иш ҳақига устамалар	Мукофот пуллари	СМК	
				Среднее количество сотрудников	Размер зарплаты (строго определено)	Праздничные деньги	Заработкая плата мастеров	Призовые деньги		Среднее количество сотрудников	Размер зарплаты (строго определено)	Праздничные деньги	Заработкая плата мастеров	Призовые деньги		
		<b>Жами</b>	<b>Всего</b>	<b>51</b>	<b>671,441669</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>50</b>	<b>1 025,31</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	<b>0</b>	
I	Бошқарув органлари	Органы управления		0	0	0	0	0	0	0,00	0	0	0	0	0	
1	Кузатув кенгашы	Наблюдательный совет														
	Ижроия органи	Исполнительный орган														
	Ижроия органи рахбари	Глава исполнительного органа														
	Ижроия орган аъзолари	Члены исполнительного органа														
II	Назорат органлари	Наблюдатели	1	0	0	0	0	0	0	0,00	0	0	0	0	0	
	Тафтиш комиссияси	Ревизионная комиссия														
	Ички аудит	Внутренний аудит	1													
2	Саноат-ишлаб чиқарышдаги ишчи-хизматчилар	Работники промышленного производства	34	173,39						34	575,08					
3	Маъмурий бошқарув ходимлари	Административный персонал	7	498,05						7	450,22					
4	Техник ходимлар	Технический персонал	9	0,00						9	0,00					

## **6.4 Рабочий капитал**

## План на год

тыс. сум

	Показатель	2024					Ожидаемый прирост	План на Квартал				План на			
		По бизнес-плану	Отчет за мес	9 кв	Прогноз на 4 кв	Ожидаемый		Всего	1		2		3	4	
	Дебиторская задолженность Срок обрачиваемости дебиторской задолженности, дней Коэффициент обрачиваемости Количество оборотов Дебиторская задолженность			320	320	320		48,8	60	45	45	45	45		
						409 875		7,5	1,5	2,0	2,0	2,0	2,0		
								288 299	246 626	237 743	269 777				
	Кредиторская задолженность Срок обрачиваемости кредиторской задолженности, дней Коэффициент обрачиваемости Количество оборотов Кредиторская задолженность			255	255	255		26,3	30	25	25	25	25		
						980 732		13,8	3,0	3,6	3,6	3,6	3,6		
								143 759	129 880	126 142	141 545				

**МОЛИЯВИЙ НАТИЖАЛАР ТУГРИСИДАГИ  
ХИСОБОТ - 2 - сонли шакл  
ОТЧЕТ О ФИНАНСОВЫХ РЕЗУЛЬТАТАХ -  
форма № 2**

1январдан \_\_\_\_\_ 2023 йилга  
с 1 января по 31 декабря 2021 год

Кодлар Коды	
шакл Форма № 2 по	O 710002

Корхона, ташкилот  
Предприятие, организация  
**ООО "O'ZENG SANLOYIHA"**  
Тармок (фаолият тури)  
Отрасль (вид деятельности)  
проектирование предприятий легкой и хлопкоочистительной промышленности  
Ташкилий – хукукий шакли  
Организационо – правовая форма

Мулкчилик шакли  
Форма собственности

Вазирлик, идора ва бошкалар  
Министерства, ведомства и другие

Солик туловчининг индентификацион раками  
Индентификационный номер налогоплательщика

Худуд  
Территория

Манзилгоҳ  
Адрес  
г.Ташкент,ул.Шахрисабз,85

Улчов бирлиги:       минг сум.  
Единица измерения:  тыс.сум.

КТУТ буйича по ОКПО	<b>00300682</b>
ХХТУТ буйича по ОКОНХ	<b>66000</b>
ТХШТ буйича по КОПФ	<b>1152</b>
МШТ буйича по КФС	<b>142</b>
ДБИБТ буйича по СООГУ	<b>07794</b>
СТИР ИНН	<b>200547516</b>
МХОБТ СОАТО	
Жунатилган Дата высылки	
Кабул килинган сана	
Дата получения	
Тақдим килиш муддати Срок представления	

Курсаткичлар номи Наименование показателя	Сатр раками № строк	Утган йилнинг шу даврида За соответствующий период		Хисобот даврида За отчетный период	
		Даромадлар (фойда) Доходы (прибыль)	Харажатлар (зарар) Расходы (убыток)	Даромадлар (фойда) Доходы (прибыль)	Харажатлар (зарар) Расходы (убыток)
1	2	3	4	5	6
Махсулот (товар, иш, хизмат) ларни сотишдан соф тушум Чистая выручка от реализации продукции (товаров, работ и услуг)	010	310 286		341 314	
Стилган махсулот (товар, иш ва хизмат)ларни таннархи Себестоимость реализованной продукции (товаров, работ и услуг)	020		262 755		696 951
Махсулот (товар, иш ва хизмат)ларни сотишнинг ялпи фойдаси (зарари) (сатр.010-020) Валовая прибыль (убыток) от реализации продукции (товаров, работ и услуг) (стр.010-020)	030	47 531			-355 637
Давр харажатлари, жами (сатр.050+060+070+080), шу жумладан: Расходы периода, всего (стр.050+060+070+080), в том числе:	040		1 383 730		1 244 020
Сотиш харажатлари Расходы по реализации	050				
Маъмурӣ харажатлар Административные расходы	060		667 867		591 281
Бошка операцион харажатлар Прочие операционные расходы	070		715 863		652 739
Келгисида солиқка тортиладиган базадан чикариладиган Расходы отчетного периода, исключаемые из налогоблагаемой базы в будущем	080				
Асосий фаолиятнинг бошка даромадлари Прочие доходы от основной деятельности	090	1 529 100		1 682 010	
Асосий фаолиятнинг фойдаси (зарари) (сатр. 030-040+090) Прибыль (убыток) от основной деятельности (стр. 030-040+090)	100	192 901		82 353	
Молиявий фаолиятнинг даромадлари, жами (сатр. 120+130+140+150+160), шу жумладан: Доходы от финансовой деятельности, всего (стр.120+130+140+150+160), в том числе	110				
Дивидендлар шаклидаги даромадлар Доходы в виде дивидендов	120				
Фоизлар шаклидаги даромадлар Доходы в виде процентов	130				
Узок муддатли ижара (молиявий лизинг) дан даромадлар Доходы от долгосрочной аренды (финансовый лизинг)	140				
Валюта курси фаркidan даромадлар Доходы от валютных курсовых разниц	150				
Молиявий фаолиятнинг бошка даромадлари Прочие доходы от финансовой деятельности	160				
Молиявий фаолият буйича харажатлар (сатр. 180+190+200+210), шу жумладан: Расходы по финансовой деятельности (стр. 180+190+200+210), в том числе:	170		0		0
Фоизлар шаклидаги харажатлар Расходы в виде процентов	180				
Узок муддатли ижара (молиявий лизинг) буйича фоизлар шаклидаги харажатлар Расходы в виде процентов по долгосрочной аренде (финансовому лизингу)	190				
Валюта курси фаркidan заарлар Убытки от валютных курсовых разниц	200				
Молиявий фаолият буйича бошка харажатлар Прочие расходы по финансовой деятельности	210		0		0
Умумхужалик фаолиятнинг фойдаси (зарари) (сатр. 100+110-170) Прибыль (убыток) от общехозяйственной деятельности (стр. 100+110-170)	220	192 901		82 353	
Фавкулоддаги фойда ва заарлар Черезвычайные прибыли и убытки	230				
Даромад (фойда) солигини тулагунга кадар фойда (зарар) (сатр. 220+/-230) Прибыль (убыток) до уплаты налога на доходы (прибыль) (стр.220+/-230)	240				
Даромад (фойда) солиги Налог на доходы (прибыль)	250		23 440		12 353
Фойдадан бошка соликлар ва йигимлар Прочие налоги и сборы от прибыли	260				
Хисобот даврининг соф фойдаси (зарари) (сатр.240-250-260) Чистая прибыль (убыток) отчетного периода (стр.240-250-260)	270	169 461		70 000	

**БЮДЖЕТГА ТУЛОВЛАР ТУГРИСИДА МАЪЛУМОТ**

<b>Курсаткичлар номи Наименование показателя</b>	<b>Сатр коди Код строки</b>	<b>Хисобот даври учун хисоб-китоб буйича туланади Причитается по расчету за отчетный период</b>	<b>Хисобот даври учун хисоб-китоб буйича хисоблангандан хакикатда тулангани Фактически внесено из причитающихся по расчету за отчетный период</b>
Юридик шахслардан олинадиган (фойда) солиги: Налог на доходы (прибыль) юридических лиц:	280	12 353	
Жисмоний шахслардан олинадиган даромад солиги: Налог на доходы физических лиц:	290	155 453	
шу жумладан: шахсий жамгариб бориладиган пенсия хисобваракларига ажратмалар в том числе: отчисления в индивидуальные накопительные счета граждан	291	1 555	
Ободнолаштириш ва ижтимоий инфратузилмани ривожлантириш солиги: Налог на благоустройство и развитие социальной инфраструктуры:	300		
Кушилган киймат солиги: Налог на добавленную стоимость:	310	248 189	
Акциз солиги Акцизный налог	320		
Ер ости бойликларидан фойдаланганлик учун солик Налог за пользование недрами	330	0	
Сув ресурсларидан фойдаланганлик учун солик Налог за пользование водными ресурсами	340	0	
Юридик шахсларнинг мол - муликга солинадинан солик Налог на имущество юридических лиц	350	231 710	
Юридик шахслардан олинадиган ер солиги Земельный налог с юридических лиц	360	95 139	
Ягона солик тулови Единый налоговый платеж	370		
Ягона ер солиги Единый налоговый платеж	380		
Катый белгиланган солик Фиксированный налог	390		
Бошка соликлар Прочие налоги Налог на дивиденды	400		
Республика йул жамгармасига мажбурий туловлар Обязательные отчисления в государственные целевые фонды 3,2%	410		
Бюджетдан ташкари Пенсия жамнармасига мажбурий туловлар Обязательные отчисления во внебюджетный Пенсионный фонд	420		
Мактаб таълими жамгармасига мажбурий туловлар Обязательные отчисления в Фонд школьного образования	430		
Ягона ижтимоий тулов Единый социальный платеж	440	123 037	
Импорт буйича божхона божи Импортные таможенные пошлины	450		
Махалий бюджетта йигимлар Сборы в местный бюджет 100% износ ОС	460		
Бюджетта туловларнинг кечикирилганлиги учун молиявий жазолар Финансовые санкции за просроченные платежи в бюджет	470		
<b>Жами бюджетта туловлар суммаси (280 дан 470 сатргача, 291 сатрлардан ташкари)</b> <b>Всего сумма платежей в бюджет (стр. с 280 по 470 кроме стр. 291)</b>	<b>480</b>	<b>865 880</b>	

Рахбар  
Руководитель\_\_\_\_\_

Бош бухгалтер  
Главный бухгалтер\_\_\_\_\_

**Отчет за 2025**

		3 месяца		6 месяцев		9 месяцев		За год		
NN	Наименование	Норматив	Удельный вес	Прогнозное (целевое) значение						
1	Выполнение прогноза чистой выручки		30%	11 946	30%	22 185	30%	46 077	30%	341 314
2	Выполнение прогноза чистой прибыли		30%	1 172	30%	5 980	30%	20 937	30%	70 000
3	Рентабельность активов		0%		0%		0%		0%	
4	Снижение себестоимости продукции (в процентах к установленному заданию)		0%		0%		0%		0%	
5	Коэффициент использования производственных мощностей		0%		0%		0%		0%	
6	Коэффициент покрытия (платежеспособности)	>1,25	20%	1,6	20%	1,6	20%	1,6	20%	1,6
7	Коэффициент финансовой независимости	>1	20%	1,1	20%	1,1	20%	1,1	20%	1,1
8	Расчет дивидендов									
9	Показатель выполнения параметров экспорта		0%		0%		0%		0%	
10	Выполнения индикатора локализации (%)		0%		0%		0%		0%	
11	Реализация инвестиционных программ		0%		0%		0%		0%	
12	Коэффициент независимости от иностранной валюты		0%		0%		0%		0%	
13	Рентабельность инвестиций акционеров		0%		0%		0%		0%	
			100%		100%		100%		100%	